

ООО «Дайна», именуемая в дальнейшем ФИРМА, с одной стороны и (Ф.И.О. разборчиво) \_\_\_\_\_,

именуемая в дальнейшем ДИСТРИБЬЮТОР, заключили настоящий ДОГОВОР о нижеследующем:

**1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**

**1.1** Согласно настоящему Договору ФИРМА обязуется продавать продукцию латвийской «Фирмы V.O.V.A.», именуемую в дальнейшем товар, а ДИСТРИБЬЮТОР принимать его в собственность, с целью дальнейшей продажи и оплачивать его стоимость.

**2. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА СТОРОН**

**2.1** ФИРМА обязуется:

- Передавать товар по накладной на основании личной отборки ДИСТРИБЬЮТОРА.

**2.2** ДИСТРИБЬЮТОР обязуется:

- Производить расчеты с ФИРМОЙ согласно положениям настоящего Договора.

**3. ЦЕНА. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ**

**3.1** Цена на товар определяется согласно прейскуранту, где она указана в долларах США (\$), и пересчитывается в российские рубли по курсу, установленному ФИРМОЙ на момент оплаты. Оплата за товар производится за вычетом личной скидки ДИСТРИБЬЮТОРА через кассу ФИРМЫ в момент получения товара. Цена в прейскуранте является рекомендованной для продажи конечному покупателю.

**3.2** Скидка предоставляется (согласно приведенной ниже таблице) в соответствии с достигнутым ДИСТРИБЬЮТОРОМ месячными объемами продаж.

<i>Звания</i>	<i>Условия</i>	<i>1. Объем продаж сети за последние 4 месяца</i>	<i>2. Минимальное количество в уровне дистрибьюторов со званиями</i>	<i>Скидки</i>
<b>Дистрибьютор 1 степени</b>		\$ 20 (личная закупка)		<b>20%</b>
<b>Дистрибьютор 2 степени</b>		\$ 500		<b>25%</b>
<b>Дистрибьютор 3 степени</b>		\$ 4 000	2 дистрибьютора 1 степени	<b>30%</b>
<b>Дистрибьютор 4 степени</b>		\$ 12 000	2 дистрибьютора 2 степени	<b>35%</b>
<b>Дистрибьютор 5 степени</b>		\$ 30 000	2 дистрибьютора 3 степени	<b>37%</b>
<b>Дистрибьютор 6 степени</b>		\$ 60 000	2 дистрибьютора 4 степени	<b>40%</b>

**3.3** Достигнутая однажды скидка не теряется, и действует на протяжении всего срока действия настоящего Договора.

**4. СПОНСОРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

**4.1** ДИСТРИБЬЮТОР имеет возможность получения дополнительной прибыли, создавая личную дистрибьюторскую сеть.

**4.2** Сумма вознаграждения складывается из процентов от объемов продаж каждого привлеченного дистрибьютора с его сетью. Процент вычисляется как разница между личными скидками дистрибьюторов.

**4.3** В случае, если привлеченный дистрибьютор достигает более высокой, чем Вы степени, сроком более 2-х месяцев, Вы теряете право получения процентов с результатов деятельности его сети.

**4.4** Расчет по итогам работы личной сети за месяц производится не позднее 10-го числа следующего месяца. Сумма вознаграждения засчитывается в качестве аванса при следующих отгрузках. По желанию ДИСТРИБЬЮТОРА сумма вознаграждения может быть передана другим дистрибьюторам своей сети.

**5. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА**

**5.1** Договор считается расторгнутым в случае, если ДИСТРИБЬЮТОРОМ в течении 6 месяцев не было произведено у ФИРМЫ ни одной закупки товара.

**6. АДРЕСА СТОРОН**

ДИСТРИБЬЮТОР: (контактные телефоны, адрес, паспортные данные) \_\_\_\_\_

Подпись \_\_\_\_\_

СПОНСОР: \_\_\_\_\_ (Ф.И.О. \_\_\_\_\_)

Е-mail: **скрыто**

Факс: **скрыто**

Телефон **скрыто**